EL EMPRENDIMIENTO

Ser o no Ser...

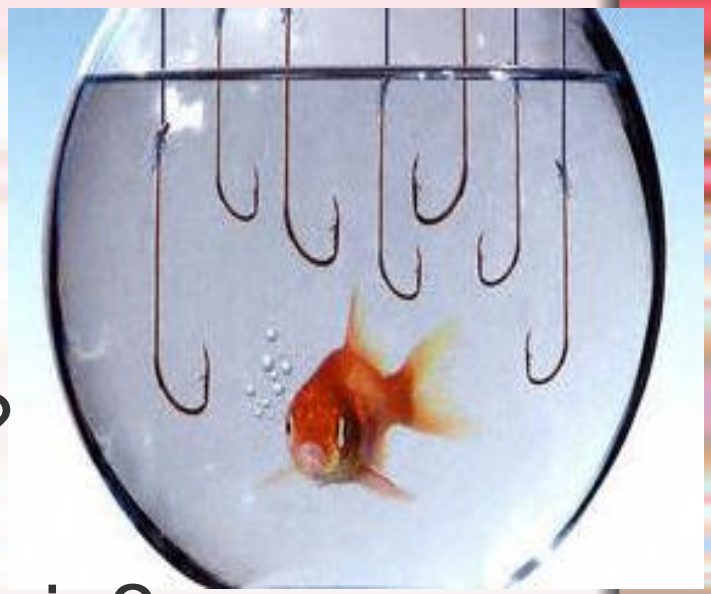
Empresario ?



Luis Ernesto Ruiz Luna - 2007

EL EMPRENDIMIENTO

- Quién no quiere ser empresario?
- Quién no quiere triunfar?
- EL CLÁSICO:
  - Si yo tuviera …
  - Si yo fuera …
- Por qué tan pocos se animan?
- Por qué tantos fracasan?
- Es más seguro buscar un trabajo?
- Es mejor irse al extranjero?



- **¿Qué Hacemos?**

COMPAREMOS ...

- **Empleado/Emplear:**
  - Usar => ser usado, utilizado, explotado, manipulado.
- Sólo gana (sueldo)
- Es más “seguro”
  - Mejor saber que viene poco, pero seguro
- Se preocupa por su sueldo
- Puede ascender

- **Empresario/Emprender:**
  - Comenzar una obra, especialmente si encierra dificultad o peligro (RAE).
- Puede ganar o perder
- Hay más “riesgo”
  - Puede ganar mucho o terminar ¡quebrado!
- Se preocupa por pagar sueldos
- Puede trascender
  - ir más allá de algo (RAE)

AUTO-JUSTIFICACIÓN

Somos lo máximo para encontrar razones para el NO:



- Soy muy joven; no tengo experiencia
- No tengo capital; si tuviera plata lo haría
- Primero trabajaré; y una vez que ahorre, me mando y pongo “mi negocito”…
- Ya estoy viejo, cómo arriesgarme? Tengo hijos, hay que pagar colegios, el depa, etc.
- No se me ocurre nada. No se qué hacer
- Lo que yo quiero hacer, todos lo hacen
- Cómo voy a competir con ese monstruo?



Luis Ernesto Ruiz Luna - 2007

PRIMERO:

Soñar en Grande



Empezar en Pequeño

Luis Ernesto Ruiz Luna - 2007

PRIMERO:

Soñar en Grande

Empezar en Pequeño

- ✓La importancia de una visión personal; luego una visión empresarial compartida
  - ✓El “gran chef” que empieza en su puesto de salchipapas. … Sabe que va a llegar!!

El empresario es grande

La empresa es (todavía) pequeña.

ESTACIONES DE LA VIDA

✓ PRIMAVERA Formación, descubrimiento, crecimiento, florecimiento	• 0 – 20 AÑOS (25%) Formación moral y académica
✓ VERANO Máximo potencial, calor	• 20 – 40 AÑOS (50%) Desarrollo Personal y Profesional
✓ OTOÑO Madurez, pérdida	• 40 – 60 AÑOS (75%) Madurez; renovación personal, cambios
✓ INVIERNO Fin del ciclo; prepara el renacer de nuevas vidas	60 – 80 + EXTRAS (100%) Fin del ciclo, da paso a nuevas generaciones que tomarán la posta

CUÁNDO EMPEZAR?

Joven y Soltero(a)

No tienes nada que perder
Si fracasas, buscas trabajo
Inexperiencia se compensa con Ganas y Estudio
Si te va mal, el único que no come eres tú

Adulto y Experto(a)

Si no tienes un buen "colchón", es más riesgo
Puedes haberte acostumbrado a estar "bien",
ya no querrás "aventurarte"…

Recién despedido(a)

Ahora que tengo 40 y me botaron, voy a poner un negocio con mi liquidación …

¡PELIGRO!

QUÉ HACER?

Hay que saber "algo"

El conocimiento nos hace responsables.
(Ernesto "Che" Guevara)

- ✓ La "suerte" de poder estudiar en el Perú, les da una gran responsabilidad para con quienes no han podido estudiar.
- ✓ Busquen ideas dentro de lo que saben hacer
- ✓ Una idea que no se puede implementar no es un proyecto de empresa

QUÉ HACER? LA IDEA

En Colombia somos "creativos"

¿Somos creativos o somos ingeniosos?

"Creatividad Criolla"

vs

"Criollada Creativa"

(David Fischman)

- ✓ Estoy recostado en el mueble pensando en una idea de empresa
- ✓ Se me "prendió el foco" con esta idea …
- ✓ Se me acaba de ocurrir "algo" …

ESA ES LA FORMA DE CÓMO NO HACERLO

QUÉ HACER? TÉCNICAS:

- ✓ La Creatividad no es la “iluminación” de la persona.
- ✓ Es un trabajo, constante, cansado, sistemático, de ordenar, priorizar, descartar, mejorar ideas.
- ✓ Existen diversas técnicas que ayudan a esto:

Análisis Morfológico

Reversión de Supuestos

Ideas en Mapas Mentales

QUÉ HACER? EJEMPLO:

BEBIDA	TEMPE-RATURA	MEZCLADO CON	TIPO

QUÉ HACER? EJEMPLO:

BEBIDA	TEMPE-RATURA	MEZCLADO CON	TIPO
Leche	Frío Caliente		
Café	Frío Caliente		
Chocolate	Frío Caliente		
Té	Caliente Helado		
Gaseosa	Helada Al tiempo		

QUÉ HACER? EJEMPLO:

BEBIDA	TEMPE-RATURA	MEZCLADO CON	TIPO
Leche	Frío Caliente	Chocolate, café, vainilla, fresa	
Café	Frío Caliente	Leche, chocolate, licor	
Chocolate	Frío Caliente	Leche	
Té	Caliente Helado	Limón, licor, leche	
Gaseosa	Helada Al tiempo	Licor, hielo	

QUÉ HACER? EJEMPLO:

BEBIDA	TEMPE-RATURA	MEZCLADO CON	TIPO
Leche	Frío Caliente	Chocolate, café, vainilla, fresa	Evaporada, polvo, fresca
Café	Frío Caliente	Leche, chocolate, licor	Pasado, instantáneo
Chocolate	Frío Caliente	Leche	En barra, en polvo
Té	Caliente Helado	Limón, licor, leche	Filtrante
Gaseosa	Helada Al tiempo	Licor, hielo	En lata, vidrio, plástico

QUÉ HACER? EJEMPLO:

BEBIDA	TEMPE-RATURA	MEZCLADO CON	TIPO
Leche	Frío Caliente	Chocolate, café, vainilla, fresa	Evaporada, polvo, fresca
Café	Frío Caliente	Leche, chocolate, licor	Pasado, instantáneo
Chocolate	Frío Caliente	Leche	En barra, en polvo
Té	Caliente Helado	Limón, licor, leche	Filtrante, en lata? instantáneo?
Gaseosa	Helada Al tiempo	Licor, hielo	En lata, vidrio, plástico, en polvo? Efervescente?

QUÉ HACER? EJEMPLO:

BEBIDA	TEMPE-RATURA	MEZCLADO CON	TIPO
Leche	Frío Caliente	Chocolate, café, vainilla, fresa	Evaporada, polvo, fresca
Café	Frío Caliente	Leche, chocolate, licor	Pasado, instantáneo
Chocolate	Frío Caliente	Leche	En barra, en polvo
Té	Caliente Helado	Limón, licor, leche	Filtrante, en lata? instantáneo?
Gaseosa	Helada Al tiempo	Licor, hielo	En lata, vidrio, plástico, en polvo? Efervescente?

Té Instantáneo en Polvo



Prod Actual:

- Uso personal de bolsa (desperdicio)
- Fastidio de exprimir bolsa
- Deja basura (bolsa y envoltura)
- No diluye bien para té helado
- La bolsa suele romperse.
- Hay que esperar 5 minutos !

En Polvo:

- Infusión en Polvo:
  - Te, Mate de Coca
  - Te limón, durazno, naranja
  - Hierba Luisa, Manzanilla
- No deja basura
- Mantiene el Sabor
- No deja residuos en la taza
- Igual en agua caliente y fria
- No desperdicia: Uso exacto por medida

CÓMO HACER?

Hay que "saber hacer"

Para saber algo,
no basta con haberlo aprendido.
(Lucio Anneo Séneca)

- ✓ Una cosa es ser buen mecánico y otra, administrar bien una empresa metalmecánica
- ✓ Saber administrar es tan importante como idear el mejor producto o servicio

POR QUÉ HACER?

Cuál es tu motivación?

- ✓ Tus viejos, que se mataron pagando la pensión?
- ✓ Tus hermanos menores que te ven como ejemplo?
- ✓ Tu mismo? Quieres trascender, ser alguien?
- ✓ Tu país? Estas cansado de que nadie haga nada? Te sientes con la “responsabilidad”?



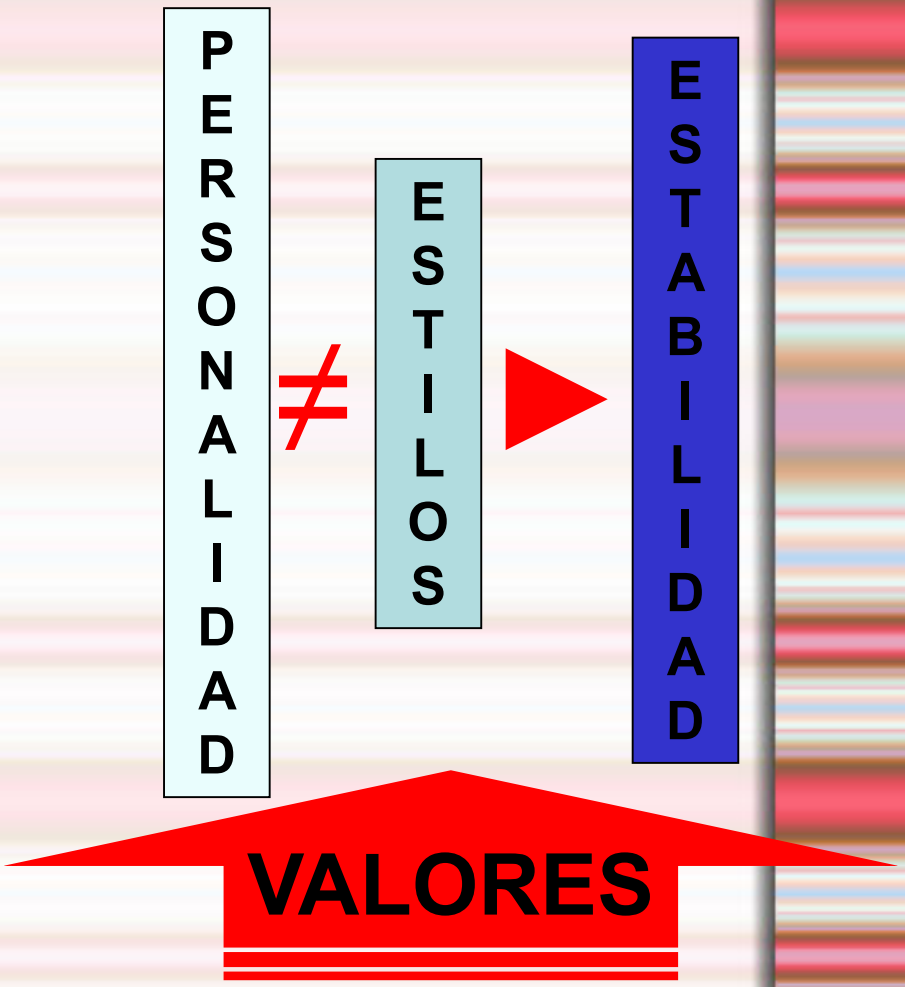




CON QUIÉN HACER?

¡ LOS SOCIOS !

- ✓ “No mezclar amistad con negocios”
- ✓ Es cierto esto, realmente?
- ✓ O es que no sabemos escoger a los amigos?
- ✓ Cimientos: VALORES
- ✓ Lo demás puede ser diferente, pero no peligra la BASE de la empresa
- ✓ Socio = Amigo ≠ Pata



CÓMO EMPEZÓ ELISE ?

- Empezó “COMO JUGANDO”
- Empezó con $ 200 prestados por nuestros padres
- Empezó Formalmente: facturas, planilla, impuestos
- Empezó utilizando la mitad del dormitorio de Jorge Francesqui.
- Empezó sin teléfono. Recibíamos recados en otra casa. Año 1992: RIN
- Yo fui en bicicleta y con lonchera hecha por mi mamá los 2 primeros años…….
- En 1998 nos asociamos a un tercer amigo, Antonio Salas... (no por ser amigo; por ser buen vendedor)

CON EL PASO DE 15 AÑOS....



Valores Corporativos

- ✓ *HONESTIDAD*

Pensar-Decir-Hacer

- ✓ *RESPONSABILIDAD*

Clientes-Trabajadores-Socios-Proveedores-Sociedad-Estado

- ✓ *CALIDAD*

A lo que aspiramos

- ✓ *SERVICIO*

Hace la Diferencia

- ✓ *SUPERACIÓN*

Nuestra Característica !!!

VISIÓN

Ser reconocidos como la empresa peruana que brinda la mayor confiabilidad en la solución integral de los problemas eléctricos

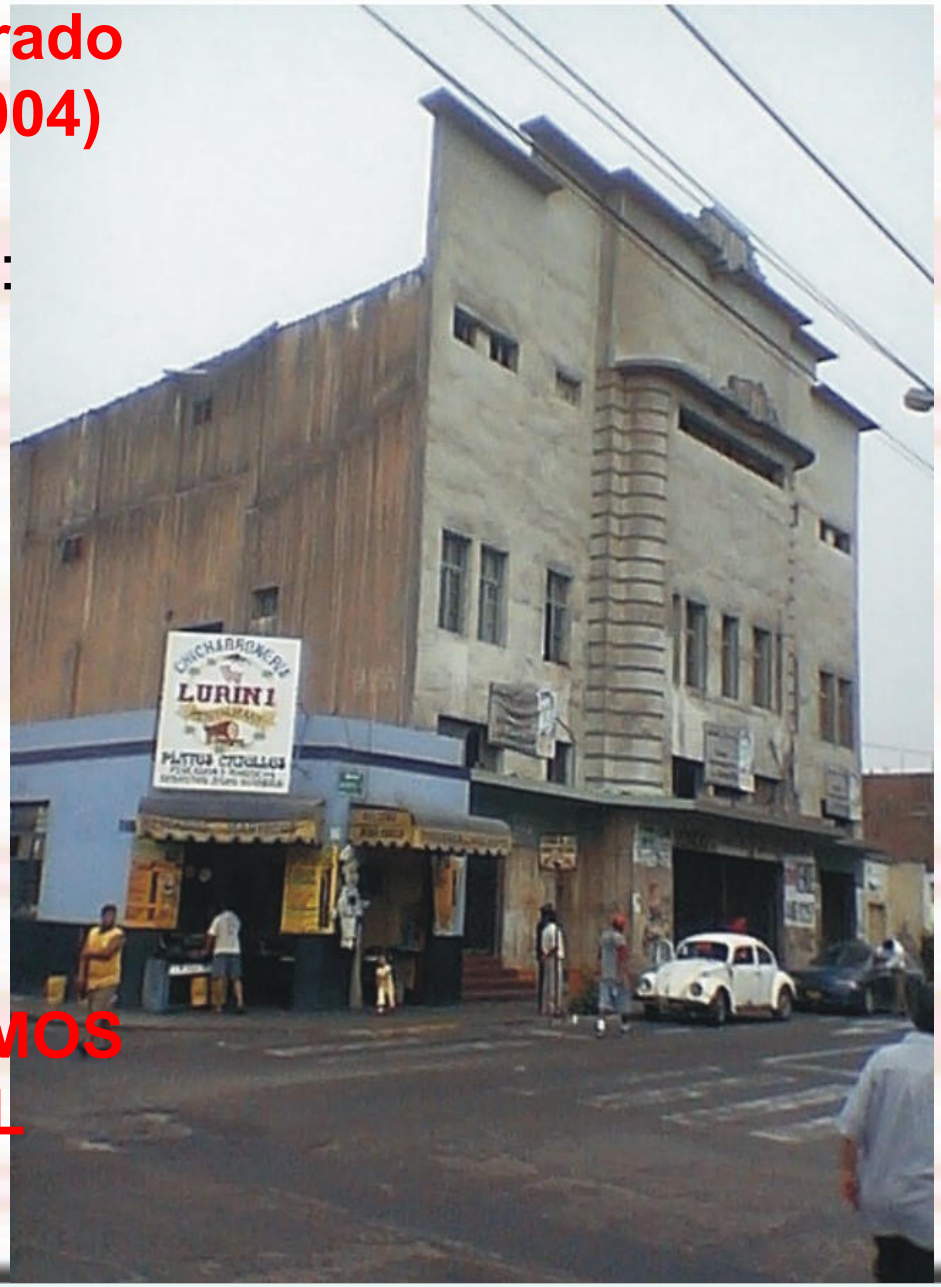
Local de ELISE (2000 – 2005): Casa Alquilada 375 m2



Luis Ernesto Ruiz Luna - 2007

Local comprado por Elise (2004)

Área Terreno: 1305m ²
Surquillo: Céntrico y Comercial
Se demolió.
Proyecto de 3,500m²







NOS MUDAMOS A FINES DEL 2005

Así está, actualmente



Luis Ernesto Ruiz Luna - 2007

Así está, actualmente



Luis Ernesto Ruiz Luna - 2007

Antes ...



Ahora ...



Luis Ernesto Ruiz Luna - 2007

Antes …



Ahora ...



Pasado, Presente, Futuro

Cómo empezamos?	Cómo estamos?	Qué seremos?
2 Trabajadores	100 Trabajadores	Muchos más
Área: 15m2	Área: 1,350m2	Área: 3,500m2
Fabricación Artesanal	Profesionalización de la Producción	Oferta Exportable de productos de calidad
Pequeño Importador	N°1 en Importación de UPS	Importador / Exportador a países de la región
Jóvenes Técnicos	Jóvenes Profesionales	Profesionales con Especialización
Fabricando Estabilizadores, luego Importando UPS	Integrando soluciones de protección, llave en mano	Líder solucionando problemas eléctricos
Micro Empresa Sin acceso a la banca	Mediana Empresa Acceso creciente a la Banca	Gran Empresa reconocida por solvencia y socia de la Banca
Poco ordenados	Mejorando Normas y Procedimientos	Gestión de Calidad ISO 9001
Ventas: $50,000	Ventas: $4’200,000	Ventas: $10’000,000 (2012)

FINALMENTE.....

- **Creen Uds. que vale la pena iniciar una empresa en el Perú ?**
- **Están dispuestos a asumir el RETO?**

EL MOMENTO DE ACTUAR

Gasolina + Aire + Chispa = EXPLOSIÓN

Saber + Querer + Circunstancia = ACCIÓN

¿Podrá ser esta reunión, el Detonante?

Dentro de 5 años, cuando alguno de Uds. tenga una empresa, pensará, quizá, que la diferencia estuvo en venir a un evento como este?

Gracias

Luis Ernesto Ruiz Luna

Lima - 2007